

**Nejkomplexnější IT řešení pro váš online byznys!**

**Vítěz ocenění Business IT:  
POZORUHODNÝ IT PRODUKT 2020**

RYCHLOST

- kompletně spravuje z jednoho jediného místa (včetně popisů zboží, fotek a příloh)

PŘEHLEDNOST

- poskytuje širokou nabídku B2B i B2C řešení (nespočet různých verzí i funkcí)

ÚSPORA  
NÁKLADŮ

- hlídá cenu za vás - umí korigovat individuální ceny pro organizace, cenové skupiny, slevy, skonta a akce

JEDNODUCHÁ  
ADMINISTRACE

- zajišťuje komfortní obsluhu zákazníkům - snadná cesta k realizaci objednávek i fakturaci

INDIVIDUÁLNÍ  
NASTAVENÍ

- umožňuje vašim zákazníkům prostřednictvím široké, ale úzce zacílené nabídky filtrů vysoce uživatelsky komfortní a přesnější hledání produktů podle jejich preferencí

STABILITA

- sbírá marketingová data o zákaznících, produktech a službách

AUTOMATIZACE

- definuje individuální podmínky dopravy na základě správy cen dopravců a dle typů zboží

- zobrazuje přehled objednávek a faktur, jejich aktuální stavy a případné příznaky stornování objednávek

- umí získat užitečné informace, které ušetří čas, např. který produkt z jedné kategorie se prodává nejvíce s produktem z druhé kategorie

- můžete v něm pracovat i bez online připojení k Helios Orange

# PROČ JE HESH LEPŠÍ ŘEŠENÍ NEŽ NABÍZÍ KONKURENCE?

HESH je určen pro ty, kteří **mají ambice být nejlepší**. Víme, že lídři chtějí od systému maximum. Odpovědí na jejich požadavky je proto náš HESH.

Chcete rozdrtit konkurenci? Děláme za vás kroky napřed - slouží nám k tomu mj. vysoce komfortní **automatické nastavení cen pro konkrétní klienty** - HESH zobrazuje velkoobchodní nebo maloobchodní ceny dle profilu zákazníka.

Pokud hledáte rychlé a správné nasazení, ale přitom **máte specifické požadavky**, nevádí. I to HESH hravě zvládá.

Nespornou výhodou jsou **naše týmové zkušenosti jak ze světa ERP, tak ze světa e-commerce**, už jsme leccos zkusili, víme, co funguje. Využijte našich dovedností i pro růst vaší firmy. Nastavíme pro vaši firmu HESH na míru. Jsme **schopni vidět za vás rizika** a ušetřit tak čas i peníze.

Naše řešení má schopnost vyšší parametrizace, HESH disponuje také **nadstandardním počtem funkcí než běžná řešení** na trhu. Neztrácejte čas tím, co kde jak ve vašem systému vyhodnocovat - nástroje HESHu hlídají téměř vše za vás!

## RYCHLÝ KONTAKT



732 860 708



Presy 371  
Chrudim



saperta@saperta.cz  
www.saperta.eu

**BUĎTE  
LÍDRY NA TRHU**



**RADIKÁLNĚ  
LEVNĚJŠÍ PROVOZ**



**JASNĚ A EFEKTIVNĚ  
PŘÍMO K CÍLI**



**VYUŽIJTE  
KONKURENČNÍ VÝHODU**



**EXTRÉMNÍ  
RYCHLOST A STABILITA**



## PRO FAJNŠMEKRY NABÍZÍME OVĚŘENÁ NÁVAZNÁ ŘEŠENÍ:

---

- řešení setů
- 2+1 zdarma, dárky ke zboží
- načtení eshopové objednávky přímo do prodejky (pokladního prodeje)
- automatizace obchodních a nákupních procesů
- automatická rezervace zboží při importu objednávky z eshopu (zboží je rezervováno pro konkrétního zákazníka a nelze jej prodat nikomu jinému)
- automatické vystavení a odeslání zálohových faktur + automatické spárování na následnou platbu
- identifikace platby z platební brány a její online načtení do informačního systému
- poptávkové řízení u dodavatele s návazností na založení produktu a cenotvorbu
- identifikace stavu objednávek a jejich aktualizace na eshopu (např. zboží rezervováno do termínu XY, zásilka připravena k vyzvednutí apod.)
- reporting pro řešení i návazností e-commerce, např.: jaké tři produkty se nejvíce prodávají s produktem XY ve 36. týdnu tohoto roku s porovnáním se 36. týdnem roku loňského, kolik zboží z eshopových objednávek si na prodejně reálně zákazníci vyzvedli a jaké si k tomu na prodejně dokoupili, informace o nedostupnosti zboží, pokud je produkt ve více kategoriích, identifikace z jaké kategorie se více objednává
- spojení dat z informačního systému s daty z leady.cz, Merk, Google Analytics, apod. (import přímo do informačního systému)

J S M E

H R D Í

N A O C E N Ě N Í

P O Z O R U H O D N Ý

I T P R O D U K T

2 0 2 0

**SERVISBAL OBALY s.r.o.**  
**www.eobaly.cz**

**Největší prodejce a výrobce kartonáže v ČR s růstem mnoha desítek procent obrátu ročně.** Inovace je klíčem k jejich růstu a my se můžeme pochlubit tím, že Servisbalu poskytujeme unikátní nástroje, které nemá žádná jejich konkurence. Mimochodem identické nástroje můžete u nás popat také vy!

**SLEVA až -25%**

**NOVINKA**

Rychlouzavírací krabice 200x150x100 BALBOX SPEED  
 Kód produktu: KT 3 50  
 ✓ Skladem 9 553 ks

Počet kusů	Cena za 1 ks bez DPH	Cena za 1 ks s DPH	Sleva
od 10 ks	9,60 Kč	11,62 Kč	
od 200 ks	9,22 Kč	11,15 Kč	4%
od 400 ks	8,45 Kč	10,22 Kč	12%
od 800 ks	7,97 Kč	9,64 Kč	17%
<b>*celá paleta - 1 680 ks</b>	<b>7,20 Kč</b>	<b>8,71 Kč</b>	<b>25%</b>

\*Nejvýhodnější cenu získáte při nákupu po celých paletách

**Kdy doručíme?**  
 Přeprava po ČR a osobní odběr

Min. odběr: 10 ks  
 Povolené násobky: 10 ks  
 Ks na paletě: 1 680 ks

úterý 10. 12.

**Cena celkem bez DPH**  
**12 096,00 Kč**

- 1680 ks + Do košíku

♥ Přidat do seznamu

SPOKOJENÍ  
 ZÁKAZNÍCI

=

NAŠE

SPOKOJENOST

Eshop eobaly.cz je sofistikovaný b2b a b2c portál s mnoha funkcemi a sebevědomě si dovolíme tvrdit, že v ČR je pouze několik málo ecommerce řešení, které jsou srovnatelné jako tento projekt – např. Alza.cz.

### Výběr zajímavých funkcí:

#### Kompletní automatizace obchodního a logistického procesu

Uživatelé neztrácejí čas administrací standardních obchodních případů, **system to provádí za ně.** První, kdo vstoupí do procesu vyřizování, je skladník, který ví, co komu a kdy má zabalit a poslat. Předtím je automaticky zákazníkovi zaslán email s informací, kdy bude objednávka doručena, **zboží na skladě se rezervuje pro konkrétního zákazníka** (a tím pádem se nestane, že mu jej „sebere“ někdo jiný) s ohledem na datum dodání – pokud zákazník v objednávce uvede, že chce dodat do tří dnů, tak se zboží zarezuje ihned.

Pokud objedná až na termín za tři týdny, tak se zboží automaticky objedná na sklad až několik dní před expedicí.

## Bezobslužný režim šetří čas

System umí **sám zákazníkovi vygenerovat a zaslat zálohovou fakturu** a na základě platby (která se automaticky páruje s fakturou) je skladníkovi vydán příkaz k expedici (to vše ve zcela bezobslužném režimu). Pokud zákazník ZF neuhradí v termínu, objednávka se automaticky stornuje, o čemž je rovněž zákazník informován automatickým emailem.

## Personál je informovaný o každém kroku v objednávce

V případě, že zákazník požaduje zboží dodat postupně, tak se v automatickém režimu **postupně expeduje** (např. zákazník objedná pět položek, dvě jsou skladem, proto se ihned expedují, zbývající tři položky přijdou až za 5 dní - o tom je zákazník také informován) a ve chvíli, kdy se přijme zboží, skladník dostává povel, aby vše expedoval. Celý proces je v návaznostech zobrazen a zpřístupěn obsluze, takže **kdokoliv z týmu přesně ví, která objednávka je vyřízena** a vyfakturována a která ještě čeká na poslední položku od dodavatele.

## Čím víc zákazník objedná, tím větší má slevu

Na eshopu má také zákazník možnost vybírat mezi množstevními pásmy (čím víc objednáte, tím větší slevu máte), vkládání do košíku je možné pouze po povolených násobcích, **přes portál se řeší reklamace**, poptávky (na zákaznickou poptávku obchodník vytvoří individuální nabídku a pokud ji zákazník schválí, daný produkt se mu zobrazuje na eshopu s jeho individuální cenou).

## Důmyslný reportingový nástroj

Na pozadí pak pracovníci mají mnoho nástrojů, jak zajistit úspěšný byznys. Zejména mají **informace, které je odlišují od konkurence** – mají od nás fantastický reportingový nástroj, který jim pomáhá při tvorbě marketingových kampaní, plánování budoucích cen nebo při každodenní péči o zákazníka (např. která položka na eshopu se nejlépe prodává s xy, která se dobře prodává s položkou xy a je zároveň nejziskovější, identifikace ležáků, reporting úspěšnosti nabídek atd.).